

KUNDE: BIKE&CO
BRANCHE: Fahrrad-Fachhandel



APPYVENUES ORDERING MODULE ERSETZT TRÄGE UND TEURE MDE INFRASTRUKTUR AUF ORDERMESSE

Über BIKE&CO

BIKE&CO ist die starke Marke der erfolgreichen Einkaufsgemeinschaft für den qualifizierten und qualitätsorientierten Fahrradfachhandel in den Bereichen Fahrrad, Teile und Zubehör. Der Firmensitz im ostwestfälischen Verl vereint ein hochmodernes Logistikzentrum mit einer Händlerzentrale für unsere deutschlandweit 660 angeschlossenen BIKE&CO-Fachhändler. Seit 1992 bietet BIKE&CO seinen Mitgliedern ein komplettes Leistungsnetz aus einer Hand.



Aufgabenstellung & Anforderungen

Offensiv erneuert die BIKE&CO die IT Services für die Mitglieder und die Abwicklung von Aufträgen über das Zentrallager. Neben der Umsetzung eines neuen Händler WWS gehören dazu v.a. zentrale Services im Bereich Systemvernetzung, aber auch online Information & Bestellung. Hierzu wurde schon zum Jahreswechsel die neue B2B Online Plattform auf Basis der ADDVITY Lösungen von 1eEurope umgesetzt. Nun geht BIKE&CO noch einen Schritt weiter und ermöglicht künftig die Aufnahme von Vororder-Bestellungen auf Messen wie der EUROBIKE und eigenen Order-Messen mit Hilfe der appyvenues Ordering Module.

Umsetzung

In einem ersten Schritt wurden die kostspieligen und komplizierten MDE Geräte ersetzt, die bislang zum Einsatz kamen. Auf handlichen Tablets können Händler nun den Produktkatalog nach Neuheiten durchstöbern oder die Barcodes der ausgestellten Produkte scannen, um so die Vororder-Warenkörbe für unterschiedliche Lieferkonditionen zu erfüllen. Bildmaterial, händlerspezifische Preise und Staffeln sind dabei auf dem Tablet wie selbstverständlich ersichtlich, gegenüber den früheren Möglichkeiten aber ein absoluter Meilenstein. Die Verwendung der Apps im Rahmen der Eurobike und Vororder-Messe auf dem Gelände des ANWR ist dabei nur ein erster Schritt. Die Offline-Fähigkeit der appyvenues Ordering

Module war dabei ein absolutes Highlight auf der Messe. Unabhängig vom aktuellen Netzzugang konnten die Händler jederzeit schnell und flüssig arbeiten und gaben so ein durchweg positives Feedback zur neuen Anwendung. Selbst zu den absoluten Peak-Zeiten der Messe reagierte die Anwendung genauso schnell wie immer. Eine Übergabe der erfassten Positionen an den ADDVITY B2B Shop rundet das umfangreiche Lösungskonzept ab. Die Händler können somit im Laden die Vororder-Bestellungen ergänzen oder nochmals prüfen und die BIKE&CO Zentrale profitiert von der bereits geschaffenen Anbindung an das eigene Navision ERP System.



Nächste Schritte

Die Funktionen lassen sich natürlich auch wunderbar am Point-Of-Sale bei den Händlern direkt nutzen. Die nächste Phase wird also den Roll Out der mobilen Anwendungen auf die Händler und deren Tagesgeschäft umfassen.

„Schon vor der ersten eingegangenen Vororder Bestellung waren wir von den Arbeitsergebnissen begeistert. Die mobilen Apps reagieren dank Offline Funktion jederzeit schnell und flüssig. Eine intuitive Bedienung sowie Zugriff auf jegliche Zusatzinformationen wie Preise und Bilder schaffen einen völlig neuen Informationsgehalt auf der Fläche. Wir werden in jedem Falle direkt an der POS-Lösung direkt weiterarbeiten und unsere Händler für das Tagesgeschäft und die Kundenberatung so mit einem völlig neuen Service-Level versehen. Qualitativ, finanziell und organisatorisch war die Lösung über die 1eEurope konkurrenzlos und wir freuen uns auf den weiteren gemeinsamen Ausbau unserer IT Strategie.“



Jan Teigelhoff, Manager Vertrieb und Händlerservice

Über appyvenues

appyvenues ist das Lösungsportfolio für mobile Business Anwendungen und umfasst u.a. eine Integrationsplattform, ein Content Management System und einen intelligenten Synchronisationsmechanismus für offline-fähige Apps (Android & iOS).

Auf dieser Basis lassen sich flexibel und skalierbar die unterschiedlichsten Applikationen umsetzen. Von B2B orientierten Anwendungen zur Produktinformation, Bestellung oder dem Informationsaustausch (z.B. mit Mitgliedern oder Mitarbeitern) bis hin zu B2C Apps für den Einzelhandel, die um Location Based Service Konzepte erweitert werden (z.B. ortsabhängige Ansprache der Kunden durch appybeacons, GPS etc.).

Top 5 Funktionen

- Offline-Fähigkeit während der Bestellerfassung und Abfrage von Produktinformationen
- Schnelle Erfassung von Bestellungen für das Tagesgeschäft oder zur Vororder
- Auswahl aus unterschiedlichen Lieferkonditionen
- Schnelle Integration mit Ihrem ERP System
- Optionale Nutzung der Anbindung der ADDVITY B2B Plattform für die Vernetzung mit Ihren Systemen und/oder denen Ihrer Partner

Top 5 Vorteile

- Nutzung ansprechender und zeitgemäßer Hardware und Software auf Messen und am POS
- Mehrfachnutzung des selben Systems für unterschiedliche Zwecke durch intelligente Rollen- und Rechtesteuerung (B2B, B2C, Messe, POS etc.)
- Möglichkeit der Nutzung eigener Anwendergeräte und damit immense Kosteneinsparung
- Schnelle und intuitive Bedienung im typischen App-Charakter
- Ideale Erweiterungsmöglichkeiten als B2B oder B2C Lösung durch Anbindung weiterer 1eEurope Lösungen und Services

Über 1eEurope



Die 1eEurope Deutschland GmbH setzt seit 1996 erfolgreich eBusiness Projekte um. Dabei dienen die Module der Lösungsportfolios wie ADDVITY (B2B Plattform) und I-VENUES (Mobile Business APPs) sowie das Serviceportfolio CONSARES (Beratung und Lösungen rund um eCommerce und Muti-Channeling) als leistungsstarke Basis für die erfolgreiche Umsetzung von mittlerweile mehr als 500 Kundenprojekten.

Die 1eEurope betreut Kunden aus den unterschiedlichsten Branchen und entlang der gesamten Wertschöpfungskette. Auch die Herausforderungen von gewerblichen Verbundgruppen wie der BIKE&CO, werden durch die langjährige Projekterfahrung der 1eEurope, umfassend bedient. So setzte die 1eEurope auch bereits Projekte für führende Verbundgruppen im Bereich Automotive Aftermarket, Sportartikel & Bekleidung, Einrichten & Wohnen sowie Getränke erfolgreich um.

1E EUROPE 
Deutschland GmbH

1eEUROPE Deutschland GmbH
Max-Eyth-Straße 38
D-71088 Holzgerlingen

Phone +49 (0)7031 46 17 30
Fax +49 (0)7031 46 17 50

info@1eEurope.de
www.1eEurope.de